

# Senior Sales Manager (m/w/d) für Stiftungen/Kirchen/Corporates

Werte bewahren, Perspektiven schaffen. Das ist unsere Antwort auf eine sich rasant verändernde Welt. Wir sind einer der großen Asset Manager in Deutschland - seit nunmehr 30 Jahren. Nachhaltigkeit und Zukunftsorientierung sind unsere zentralen Themen. Auch Ihre? Dann werden Sie Teil unseres Erfolgs.

## Ihre Aufgaben

Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir einen Senior Sales Manager (m/w/d) für den institutionellen Vertrieb.

- › Akquisition von Spezial- und Publikumsfondsmandaten sowie umfassende Betreuung eines definierten Kundenkreises in den Segmenten Stiftungen /Kirchen/ Corporates
- › Analyse und Ermittlung des Zielkundenbedarfs und daraus Ableitung möglicher maßgeschneiderter Aktionspläne in Bezug auf die Vertriebsaktivitäten sowie die angebotenen Produkt- und Serviceleistungen
- › Durchführungen von Verhandlungen betreffend Verträge und Konditionen mit den Zielkunden
- › Mitwirkung bei der Weiterentwicklung der allgemeinen Vertriebsstrategie
- › Mitwirkung bei der Bestimmung und Entwicklung des Leistungs- und Produktangebotes
- › Durchführung von Vertriebsaktivitäten im Rahmen von Kundenveranstaltungen sowie individuellen Produktpräsentationen
- › Mitwirkung bei der Erarbeitung und Aktualisierung von Produktpräsentationen
- › Kontinuierliche Markt- und Kundenbeobachtung
- › Zusammenarbeit mit Fachabteilungen der BayernInvest München und Luxemburg

## Ihr Profil

- › Betriebs-/Volkswirtschafts-Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Kapitalmarkt oder vergleichbares Studium
- › Abgeschlossene Banklehre oder vergleichbare Ausbildung ist von Vorteil
- › Netzwerk in mindestens einer der genannten Kundengruppen



- › Mehrjährige vertriebsorientierte Tätigkeit im institutionellen Kundengeschäft (speziell Stiftungen/Kirchen/Corporates)
- › Akquisitionsstärke, verbunden mit sicherem persönlichen und fachlichen Auftreten sowie die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte klar und präzise darzustellen
- › Gute Kenntnisse der gesetzlichen, aufsichtsrechtlichen und steuerrechtlichen Rahmenbedingungen in Deutschland, die die Zielkundengruppe betreffen
- › Verhandlungssicheres Englisch
- › Eigeninitiative und hohes Engagement
- › Unternehmerisches Denken, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungskraft

## Wir bieten

Gehen Sie mit uns auf Erfolgskurs! Profitieren Sie von einer vielseitigen Tätigkeit in einem schlagkräftigen und motivierten Team mit rund 200 Mitarbeitern.

Wir bieten Ihnen eine langfristige Perspektive mit einer leistungsorientierten Vergütung sowie einen modernen und flexiblen Arbeitsplatz im Zentrum von München.

Als 100%ige Tochter der BayernLB sind wir Teil der Sparkassen-Finanzgruppe, des erfolgreichsten Finanzverbunds in Deutschland mit bundesweit rund 50 Millionen Kunden.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bewerben Sie sich jetzt [online](#) mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse).

## BayernInvest

Kapitalverwaltungsgesellschaft mbH  
Karlstraße 35  
80333 München

[www.bayerninvest.de](http://www.bayerninvest.de)

