

Senior Sales Manager (m/w/d) für Versicherungen & Versorgungswerke

Werte bewahren, Perspektiven schaffen. Das ist unsere Antwort auf eine sich rasant verändernde Welt. Wir sind einer der großen Asset Manager in Deutschland - seit nunmehr 30 Jahren. Nachhaltigkeit und Zukunftsorientierung sind unsere zentralen Themen. Auch Ihre? Dann werden Sie Teil unseres Erfolgs.

Ihre Aufgaben

Zur Verstärkung des Vertriebsteams suchen wir einen Senior Sales Manager (m/w/d) für den Institutionellen Vertrieb.

- › Akquisition von Spezialfondsmandaten und Vertrieb von Publikumsfonds bei institutionellen Kunden (Schwerpunkt Kundengruppen Versicherungen & Versorgungswerke)
- › Umfassende und individuelle Betreuung der zugewiesenen Kundenmandate und Ausbau der Kundenverbindungen
- › Unterstützung bei der Produktplanung für diese Kundengruppe
- › Kontinuierliche Markt- und Kundenbeobachtung
- › Analyse und Ermittlung des Zielkundenbedarfs und daraus Ableitung möglicher maßgeschneiderter Aktionspläne in Bezug auf die Vertriebsaktivitäten sowie die angebotenen Produkt- und Serviceleistungen
- › Vorbereitung und Durchführung von Kundenveranstaltungen, Vorträgen und Produktpräsentationen
- › Zusammenarbeit mit Fachabteilungen in München und Luxemburg sowie mit Kundenbetreuungseinheiten der BayernLB

Ihr Profil

- › Betriebs-/Volkswirtschafts-Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Kapitalmarkt oder vergleichbares Studium
- › Abgeschlossene Banklehre oder vergleichbare Ausbildung ist von Vorteil
- › Mehrjährige vertriebsorientierte Tätigkeit im institutionellen Kundengeschäft (speziell Versicherungen & Versorgungswerke)
- › Grundkenntnisse in nachhaltigen Anlagelösungen

- › Akquisitionsstärke, verbunden mit sicherem persönlichen und fachlichen Auftreten sowie die Fähigkeit, komplexe Sachverhalte klar und präzise darzustellen
- › Gute Kenntnisse der gesetzlichen, aufsichtsrechtlichen und steuerrechtlichen Rahmenbedingungen in Deutschland, die die Zielkundengruppen betreffen
- › Verhandlungssicheres Englisch
- › Eigeninitiative und hohes Engagement
- › Unternehmerisches Denken, Verhandlungsgeschick und Durchsetzungskraft
- › Erhöhte Flexibilität und Reisebereitschaft

Wir bieten

Gehen Sie mit uns auf Erfolgskurs! Profitieren Sie von einer vielseitigen Tätigkeit in einem schlagkräftigen und motivierten Team mit rund 200 Mitarbeitern.

Wir bieten Ihnen eine langfristige Perspektive mit einer leistungsorientierten Vergütung sowie einen modernen und flexiblen Arbeitsplatz im Zentrum von München.

Als 100%ige Tochter der BayernLB sind wir Teil der Sparkassen-Finanzgruppe, des erfolgreichsten Finanzverbunds in Deutschland mit bundesweit rund 50 Millionen Kunden.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bewerben Sie sich jetzt [online](#) mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnisse).

BayernInvest

Kapitalverwaltungsgesellschaft mbH

Karlstraße 35
80333 München

www.bayerninvest.de

